



8 Anwendungsbeispiele – Ihre Lösung

8.1 Anwendungsbeispiele Fenster – Kapitel 2

	Ein Kunde möchte sein altes Schlafzimmerfenster austauschen, um die Geräusche einer Straße abzublocken.	Ein Kunde möchte ein Fenster an seiner Terrasse austauschen.
	Welches Fenster soll verwendet werden?	Welches Fenster soll verwendet werden?
	Warum? – Bitte begründen!	Warum? – Bitte begründen!
	Welche Alternative	Welche Alternative?
	Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?	Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?
	Was ist zu beachten?	Was ist zu beachten?



8.2 Anwendungsbeispiele Fensterzubehör – Kapitel 3

	Ein Kunde möchte die Fenster seines Altbaus mit Rollläden ausstatten.	Ein Kunde möchte die Fenster seines Hauses optisch aufwerten.
	Welche Rollläden sollten verwendet werden?	Was raten Sie?
	Warum? – Bitte begründen!	Warum? – Bitte begründen!
	Welche Alternative	Welche Alternative?
	Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?	Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?
	Was ist zu beachten?	Was ist zu beachten?



8.3 Anwendungsbeispiele Haustüren – Kapitel 4



Der Besitzer eines Mehrfamilienhauses möchte eine neue Haustür einsetzen.

Ein Kunde möchte an seiner Villa in teurer Wohngegend eine neue Haustür einsetzen.



Welche Tür sollte verwendet werden?

Welche Tür sollte verwendet werden?



Warum? – Bitte begründen!

Warum? – Bitte begründen!



Welche Alternative

Welche Alternative?



Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?

Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?



Was ist zu beachten?

Was ist zu beachten?



8.4 Anwendungsbeispiele Innentüren – Kapitel 5



Ein Kunde möchte zwischen Esszimmer und Wohnzimmer eine neue Tür einsetzen.

Ein Kunde möchte seinen Heizungskeller mit einer neuen Tür abschließen.



Welche Tür sollte verwendet werden?

Welche Tür sollte verwendet werden?



Warum? – Bitte begründen!

Warum? – Bitte begründen!



Welche Alternative

Welche Alternative?



Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?

Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?



Was ist zu beachten?

Was ist zu beachten?



8.5 Anwendungsbeispiele Innentreppe – Kapitel 6



Ein Kunde hat seinen Dachboden zum Gästezimmer ausgebaut und möchte seine Bodentreppe ersetzen.

Ein Kunde muss die Bodenöffnung seines Dachbodens mit einem Geländer versehen.



Welche Lösung bietet sich an?

Welche Lösung bietet sich an?



Warum? – Bitte begründen!

Warum? – Bitte begründen!



Welche Alternative

Welche Alternative?



Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?

Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?



Was ist zu beachten?

Was ist zu beachten?



8.6 Anwendungsbeispiele Sonderelemente – Kapitel 7



Ein Kunde möchte seine eher enge Garage mit einem neuen Garagentor versehen.

Ein Kunde möchte in seinem Wohnzimmer einen Kaminofen aufstellen.



Welche Lösung bietet sich an?

Welche Lösung bietet sich an?



Warum? – Bitte begründen!

Warum? – Bitte begründen!



Welche Alternative

Welche Alternative?



Welche Zusatzinformation geben Sie weiter?

Welche Zusatzinformationen geben Sie weiter?



Was ist zu beachten?

Was ist zu beachten?



Inhaltsverzeichnis Beratungsleitfaden Bauelemente

- 1 Grundlagen
- 2 Fenster
- 3 Fensterzubehör
- 4 Haustüren
- 5 Innentüren
- 6 Treppen
- 7 Sonderelemente
- 8. Anwendungsbeispiele – Ihre Lösung
 - 8.1 Anwendungsbeispiele Fenster – Kapitel 2
 - 8.3 Anwendungsbeispiele Fensterzubehör – Kapitel 3
 - 8.4 Anwendungsbeispiele Haustüren – Kapitel 4
 - 8.5 Anwendungsbeispiele Innentüren – Kapitel 5
 - 8.6 Anwendungsbeispiele Treppen – Kapitel 6
 - 8.7 Anwendungsbeispiele Sonderelemente – Kapitel 7
- 9. Lösungen zu den Anwendungsbeispielen

Der Beratungsleitfaden „Bauelemente“ erscheint in einer Reihe von warenkundlichen Lehrbriefen, die von der Akademie Bauen & Wohnen herausgegeben wird. In 24 Themenbereichen wird die breite Sortimentsvielfalt des DIY-Handels dargestellt.

Die Lehrbriefe richten sich vornehmlich an Auszubildende in Bau- und Heimwerkermärkten; sie sind aber auch sehr gut geeignet für neue Mitarbeiter, Quereinsteiger, Verkäufer und Springer, da sie theoretisches Fachwissen und Fragen aus dem Verkaufsalltag optimal miteinander kombinieren.

AKADEMIE
BAUEN & WOHNEN

Beratungsleitfaden Bauelemente



DIDAKTISCHES KONZEPT:

OEHL.NET
Interaktive Medien

OEHL.NET GmbH Interaktive Medien, Berrenrather Straße 188c, 50937 Köln
web: www.oehl.net

HERAUSGEBER

AKADEMIE
BAUEN & WOHNEN

Akademie Bauen & Wohnen e.V., Eichendorffstraße 3, 40474 Düsseldorf
e-Mail: akademie.bauen.u.wohnen@hartwaren.de
web: www.akademiebauenundwohnen.de

Der Inhalt entspricht dem Stand der Technik zum Zeitpunkt der Drucklegung. In speziellen Anwendungsbereichen können besondere Vorschriften und Bedingungen gelten. Beim Umgang mit dem im Inhalt angegebenen Geräten und Zubehören sind die geltenden Regeln, Bedienungsanleitungen und Sicherheitsvorschriften zu beachten. Aus den beschriebenen Anwendungen können keine Haftungsansprüche hergeleitet werden. In Text und Bild werden teilweise geschützte Markenzeichen erwähnt, sie sind nicht besonders gekennzeichnet.